

志師塾 事前課題

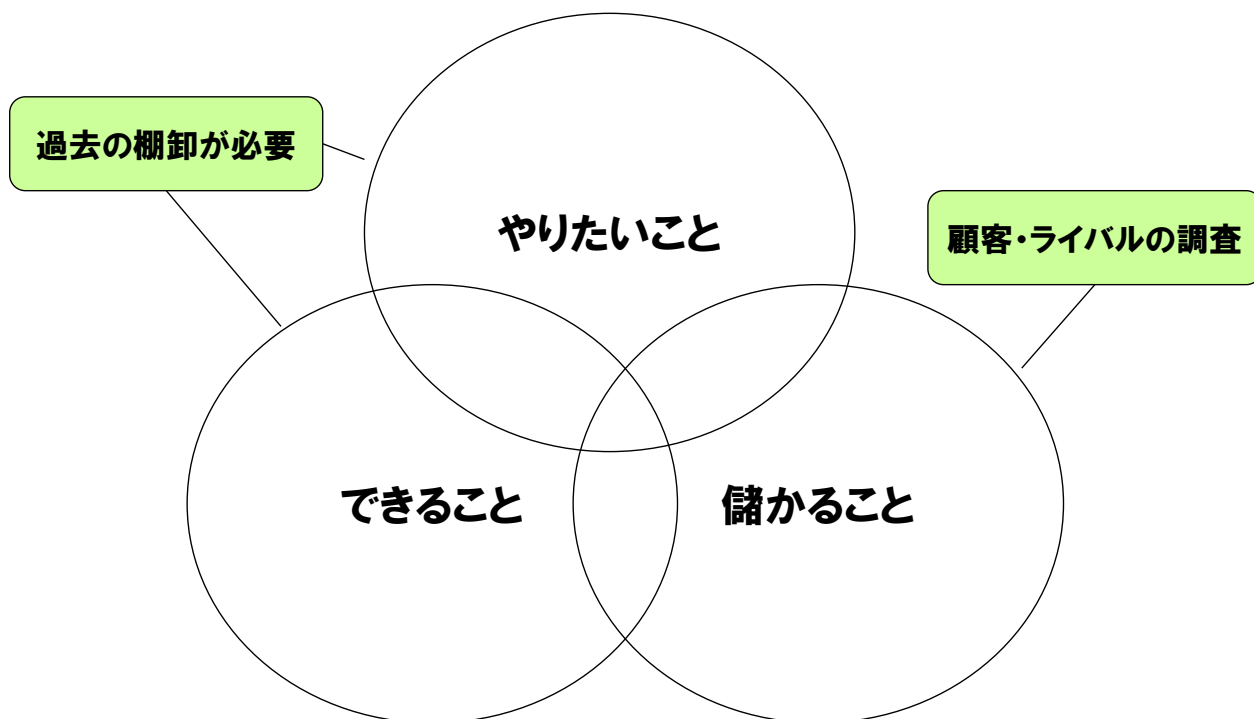
自己棚卸を行い、目的・目標を設定しよう！



株式会社エクスウィルパートナーズ
志師塾



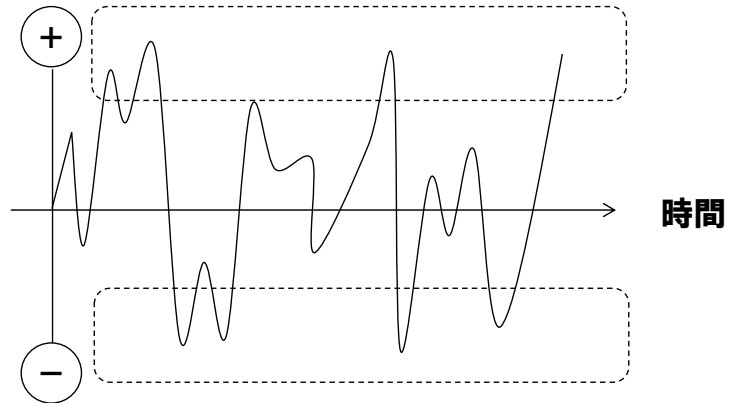
成功する事業領域



◆これをやらないと、人生やり残しになるような「やりたいこと」は何か？

◆感情に焦点を当てる。特に、大きく振れた感情が大切。

- 》 楽しみ、喜び
- 》 愛
- 》 価値観
- 》 怒り
- 》 憎しみ
- 》 逆境



◆あわせて、「できること」にも焦点を当てる

- 》 能力、実績
- 》 自己評価、他己評価

ポジティブなエネルギーを探そう

1. あなたが好きなこと、好きだったことは何ですか？
それはなぜですか？
2. これまでの仕事の中で、ワクワクして心が躍ったことは何ですか？
それはなぜですか？
3. あなたが心から感謝した出来事は何ですか？
4. あなたが自信や誇りを持てたことは何ですか？
5. 親からよく言われていたことは何ですか？
6. 小さな頃に思い描いていた夢は何ですか？
7. 社会人になり立ての頃に描いていた未来像は何でしたか？
8. あなたがこうなりたいと思う人は誰ですか？(複数名でも可)
また、その理由は何ですか？

マイナスの経験で力になるものは？

9. あなたが憎しみ・怒り・悲しみを感じたことは何ですか？
10. あなたが心の中で感じているコンプレックスは何ですか？
11. あなたの人生の逆境は何ですか？病気、失業、プライベートの大失敗、など。
12. どのように、その逆境から立ち直ったのですか？
また、そこで何を学びましたか？

大きな変化は？

13. あなたの人生を変えた出来事は何ですか？
それはあなたにどのような影響を与えましたか？

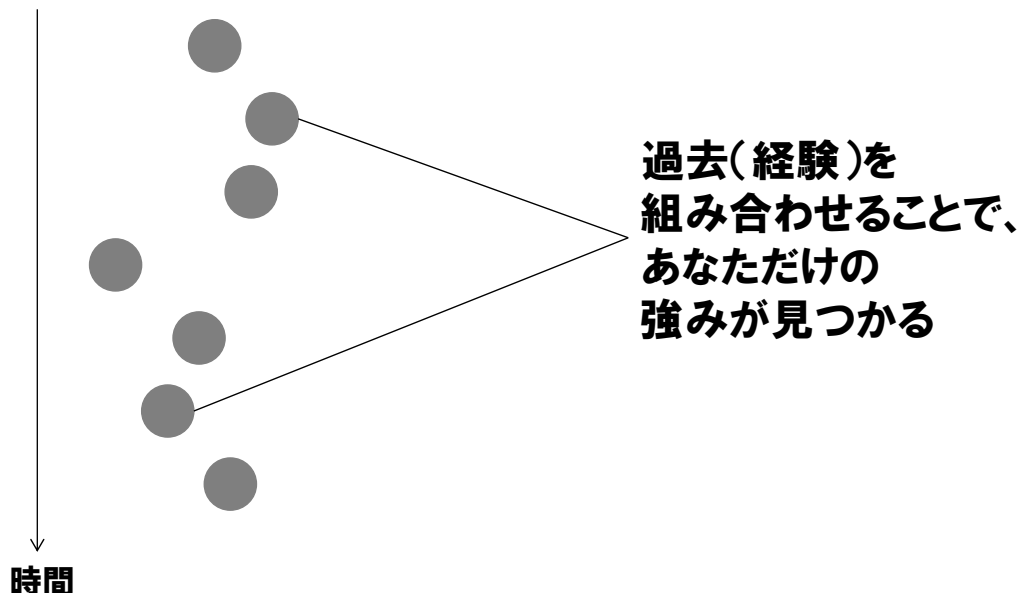
未来の状態に目を向けよう

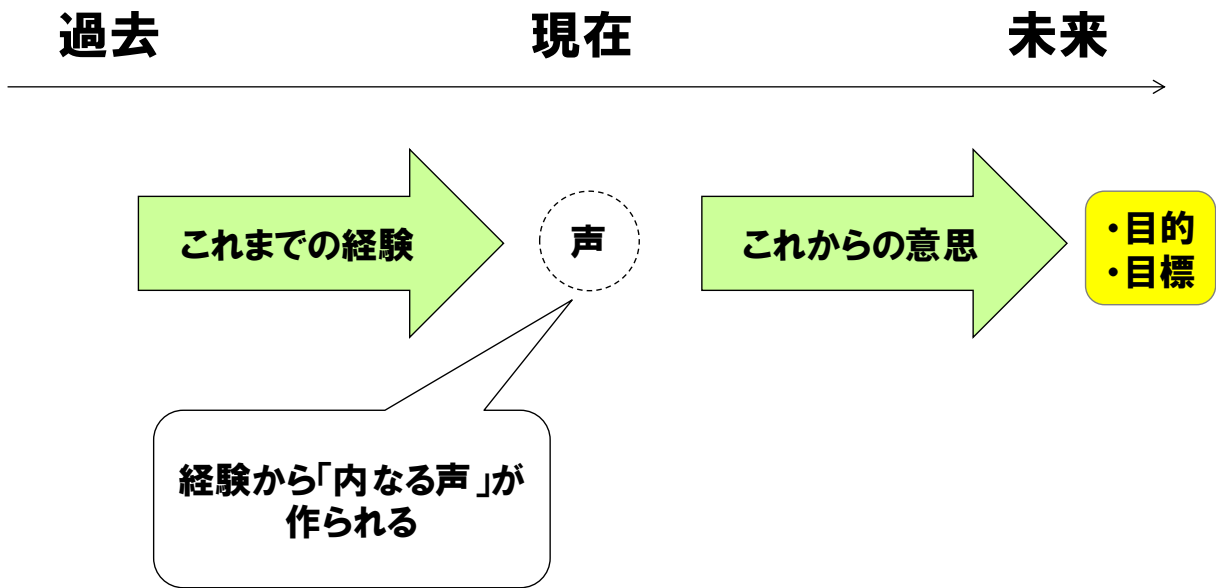
14. あなたが本気で助けたい、役に立ちたいと思うのは、
どのような人ですか？それはなぜですか？
15. 絶対に成功すると分かっていたら、何に挑戦しますか？
それはなぜですか？
16. あなたは、なぜ今のビジネスを行うのですか？
(これから始める場合は、始めようとしているビジネス)
17. そのビジネスをしようと思うに至った原体験となる出来事・
ストーリーは何ですか？
18. あなたがこの世からいなくなっても、他の人に引き継がれる
ような「志」は何ですか？

「できること」にも焦点を当てよう

19. あなたの詳しい業界・知識・ノウハウは何ですか？
20. そのバックボーンとなる体験・成果は何ですか？
(具体的に数値で)
21. あなたがこれまで、多くの時間を費やしたことは何ですか？
22. 自覚している長所は何ですか？
23. 自覚している短所は何ですか？
24. 他人から何と言われて褒められますか？
25. 他人から何と言われて注意されますか？

- ◆未来を見て、点を結ぶことはできない。過去を振り返って点を結ぶだけだ。だから、いつかどうにかして点は結ばれると信じなければならぬ。





- ◆ 目的とは？
 - 》 目標の達成を通じて、人生で達成しようとする価値
- ◆ 目標とは？
 - 》 その活動で達成しようとする理想の状態
- ◆ 目標を立てる上で重要なことは？
 - 》 達成できたかどうかを測れること
 - 数字目標
 - 期限

◆目標

》私は、〈年月〉までに〈内容(単位付)〉になる。

◆目的

》この目標を達成して、・・・する。

(例)

》私は、2016年12月までに、先生業のWeb集客塾でNo. 1になり、500人の売れる先生業を生み出す

》この目標を達成して、先生の顧客獲得の不安を無くすことで、クライアントのために時間を割ける「志の高い先生業」を増やし、「先生の先にいる、数多くの会社や個人」をより善くする。

本資料に関するお問い合わせは、
下記宛先までお願いいたします。

志師塾

—成功する先生業が学ぶ—

運営: 株式会社エクスウィルパートナーズ

Mail: customer@44jyuku.com

Tel: 03-5937-2346

HP: <https://44jyuku.com/>

〒160-0023 東京都新宿区西新宿7-2-5 TH西新宿ビル6階

(注)ExWillPartnersの許可なしに本資料の複製・配布を禁止します。