

本テキストは穴埋め式です。**事前印刷**して、セミナーをご準備ください。  
空白に記入しながらセミナー受講することで、理解が深まります。

士業、コンサルタント、コーチ、講師 など  
「先生業」で副業したい方へ

## 先生ビジネス副業セミナー



先生ビジネスプロデューサー 五十嵐和也  
志師塾



この動画でお伝えしたいことは・・・

会社員が「先生」と呼ばれる仕事で  
副収入を手に入れる発想法と実践法

- ◆ **テキストを印刷の上、静かな環境で、メモを取りながら受講ください。**
  - 》空欄に埋めていくことで、理解が深まります。
- ◆ **質問などあれば、メモをしておいてください。**
  - 》最後に質問方法を、ご案内します。
- ◆ **著作権にはご注意ください。**

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

実績 No.1



先生向けに熱弁をふるう

実績 No.2

成績証明書

氏名	五十嵐 和也
生年月日	1978年12月29日
所属	商学研究科 経営学修士コース 修士
入学年月日	2009年4月11日
修了年月日	2011年3月28日
学位	修士（経営）

一橋MBAをオールAの  
トップ成績で修了

実績 No.3



1,500名超の  
先生業コミュニティを主宰

実績 No.4



IT、不動産、Web等、9つの  
事業を運営する現役経営者

実績 No.5

中小企業診断士登録証

氏名	五十嵐 和也
生年月日	昭和53年12月29日生
登録番号	403205
有効期間	裏面に記載

25歳で取得した  
中小企業診断士

実績 No.6



書籍出版やテレビ取材など  
多くのインタビューを受ける

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

1. 「 \_\_\_\_\_ 」

2. 「 \_\_\_\_\_ 」

3. 「 \_\_\_\_\_ 」

1. \_\_\_\_\_ の制約

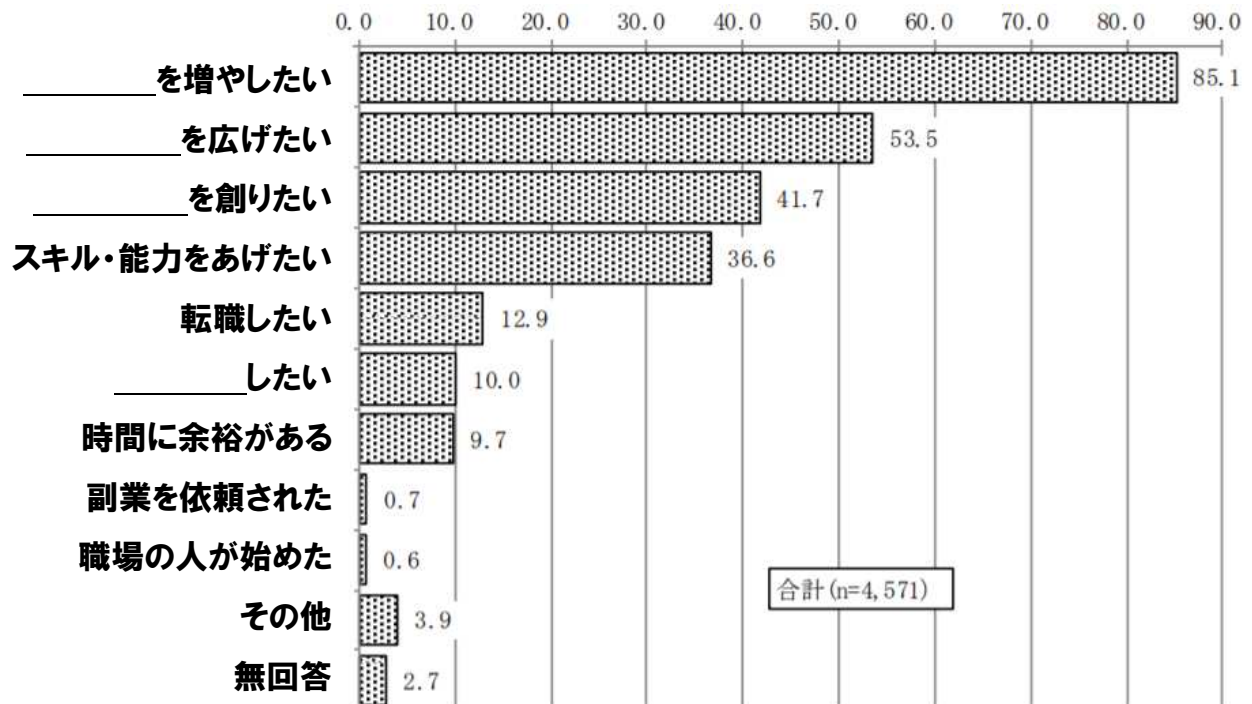
2. \_\_\_\_\_ の制約

3. \_\_\_\_\_ の制約

# なぜ、副業に取り組めますか？

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

## 副業をする理由



出所: 労働政策研究・研修機構(2018年)「多様な働き方の進展と人材マネジメントの在り方に関する調査」を編集加工

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

◆本業 + \_\_\_\_\_ (ボランティア)

◆本業 + \_\_\_\_\_ (補助収益レベル)

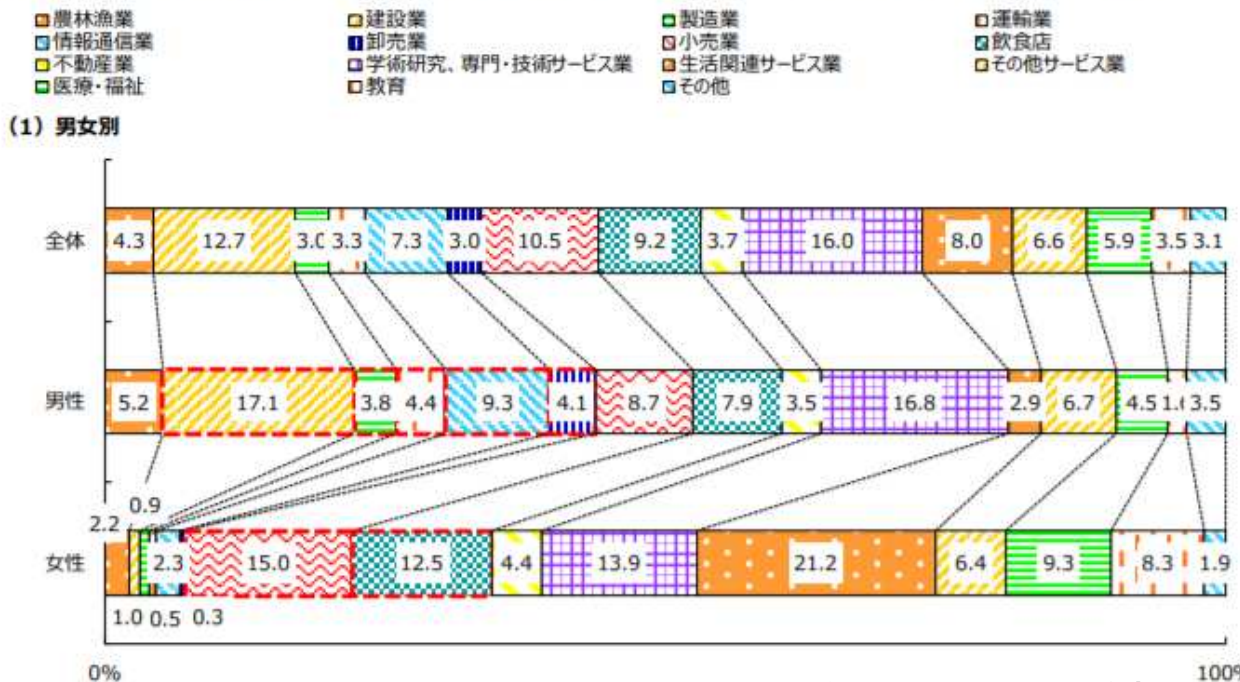
◆本業 + \_\_\_\_\_ (がっつり)

◆「\_\_\_\_\_」が前提の副業

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

起業の分野で、最も多いのが専門家ビジネス(先生業)

第2-2-7図 男女別及び年齢別に見た、起業家の起業分野 (2017年)



出所：2019年版小規模企業白書

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

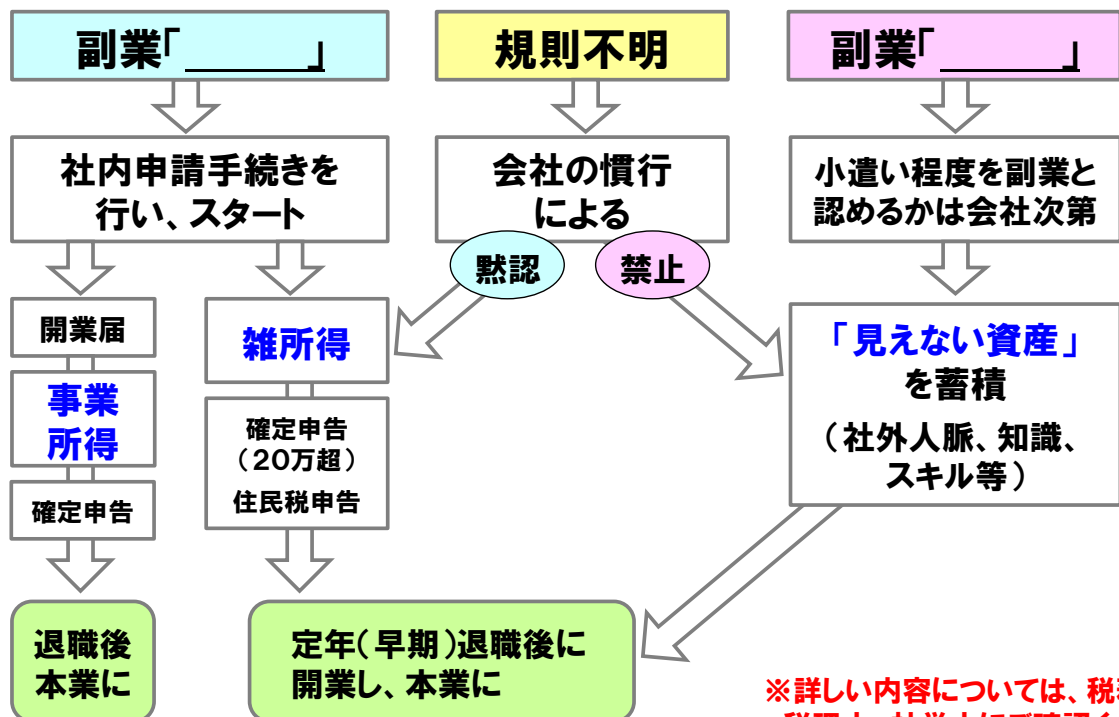
◆目的:なぜ、副業をするのか？

◆目標:何が得られれば成功か？

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

## 副業OKな会社？それ以外？

まず、会社の就業規則、社内ルール、実績などを確認！



※詳しい内容については、税務署、税理士、社労士にご確認ください。

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

## 副業OKの場合の主な注意点

- 時間管理、体調管理  
→副業の\_\_\_\_\_には余裕を持たせる
- 利益相反行為  
→コピー用紙など会社の備品は使用しない
- 職場の人間関係  
→\_\_\_\_\_の理解を得ること(残業・休日出勤)
- 税務申告  
→必要な手続きを怠らない(マイナンバー等)

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

## 副業禁止の会社の場合は

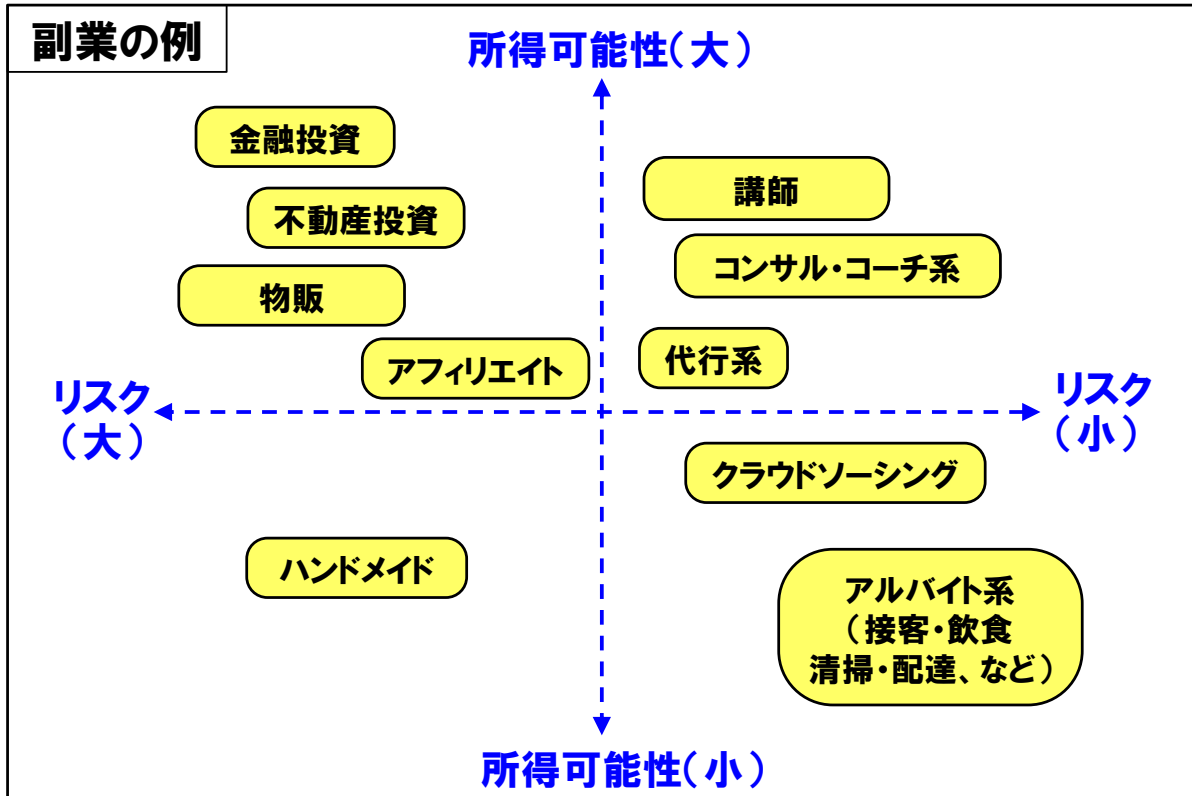
### 会社にもバレる主な要因(100%安心はない)

- 副業中に知人と遭遇する・・・  
⇒口止めしても口コミで伝わる？
- ネット上の情報を見られる・・・  
⇒アナタの隣に座っている人には目があります
- 会社への住民税通知で発覚  
⇒普通徴収にしたのに、お役所がミスる？

あくまでも助走期間と考えて「\_\_\_\_\_」を蓄積！

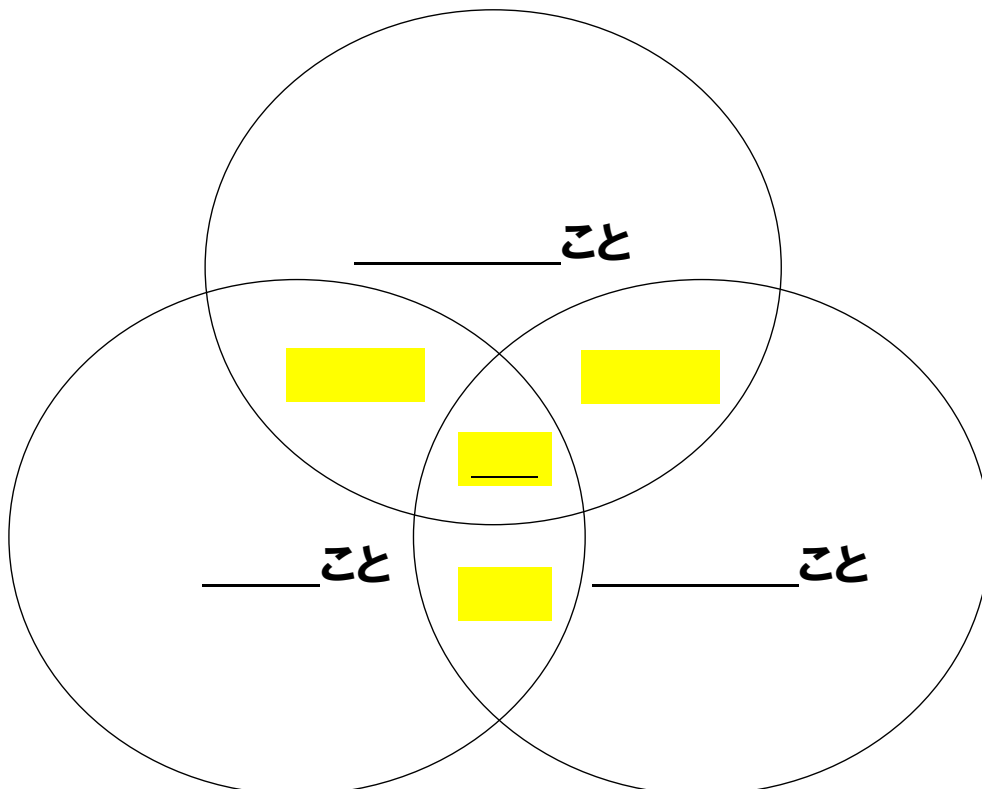
Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

## 何の副業をしますか？



Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

## 副業を選ぶ判断基準



Copyright 志師塾 All Rights Reserved.



- ✓ 知的労働であること
- ✓ 所得可能性が大きいこと
- ✓ リスクが小さいこと
- ✓ 初期投資が少ないこと



おススメは、\_\_\_\_\_業(人に教える仕事)！

- 初期投資、リスクが小さく、やり直しも可能
- 時間的な自由度が高い
- 肉体労働でないので、将来まで継続可能

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

- ◆ 税理士
- ◆ 行政書士
- ◆ 司法書士
- ◆ 社会保険労務士
- ◆ 中小企業診断士
- ◆ 弁護士
- ◆ 公認会計士
- ◆ 不動産鑑定士
- ◆ 弁理士
- ◆ 土地家屋調査士
- ◆ FP
- ◆ 生命保険
- ◆ 経営コンサルタント
- ◆ カウンセラー
- ◆ コーチ
- ◆ 研修講師
- ◆ コーチングスクール
- ◆ 整体師
- ◆ ヒーラー
- ◆ セラピスト
- ◆ ボイストレーナー
- ◆ イメージコンサルタント
- ◆ 音楽スクール
- ◆ 政治家
- ◆ 美容師
- ◆ 不動産コミュニティ運営
- ◆ 起業コンサルタント
- ◆ 営業コンサルタント
- ◆ キャリアコンサルタント
- ◆ 集客コンサルタント
- ◆ 大学教授・講師
- ◆ ママキャリアサポーター
- ◆ 手作りお菓子講師
- ◆ アロマコーディネーター
- ◆ 占い師
- ◆ サロン講師
- ◆ コピーライター
- ◆ 相続コンサルタント
- ◆ 不動産仲介・賃貸業
- ◆ 塾講師
- ◆ サッカークラブ運営・講師
- ◆ 投資顧問
- ◆ ヨガ講師
- ◆ 学者  
など

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

◆ 自分にできそうなことを、洗い出してみましょう

◆ ヒント

- 》 趣味
- 》 資格
- 》 得意なこと
- 》 時間を費やしたこと
- 》 小さな頃の夢

◆ \_\_\_\_\_ に

◆ \_\_\_\_\_ を

◆ \_\_\_\_\_ に

\_\_\_\_\_ で独自性を創る

何も売る商品・サービスがないのに・・・

■フェイスブックで友達5,000人できれば儲かるよ！

■ビジネス交流会にいけば紹介をたくさん貰えます。

■YouTubeをやらなきゃ集客できない。

■もうメルマガの時代は終わった。これからはLINE！

■いやいやもうインスタグラムが主流の時代だよ。

→こんな言葉に惑わされていませんか？

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

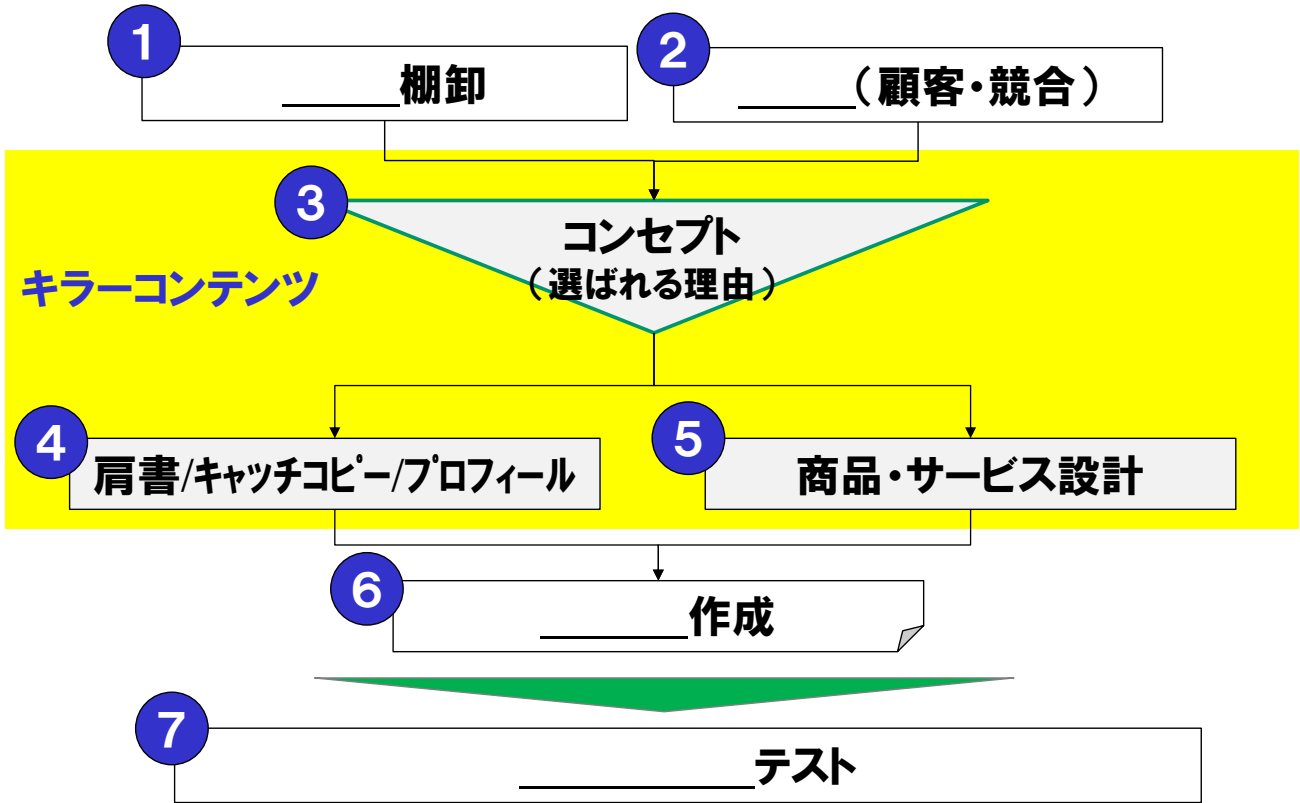
先生業のビジネスモデル

■フロントエンド:0円～5,000円

■ミドルエンド :10,000～50,000円

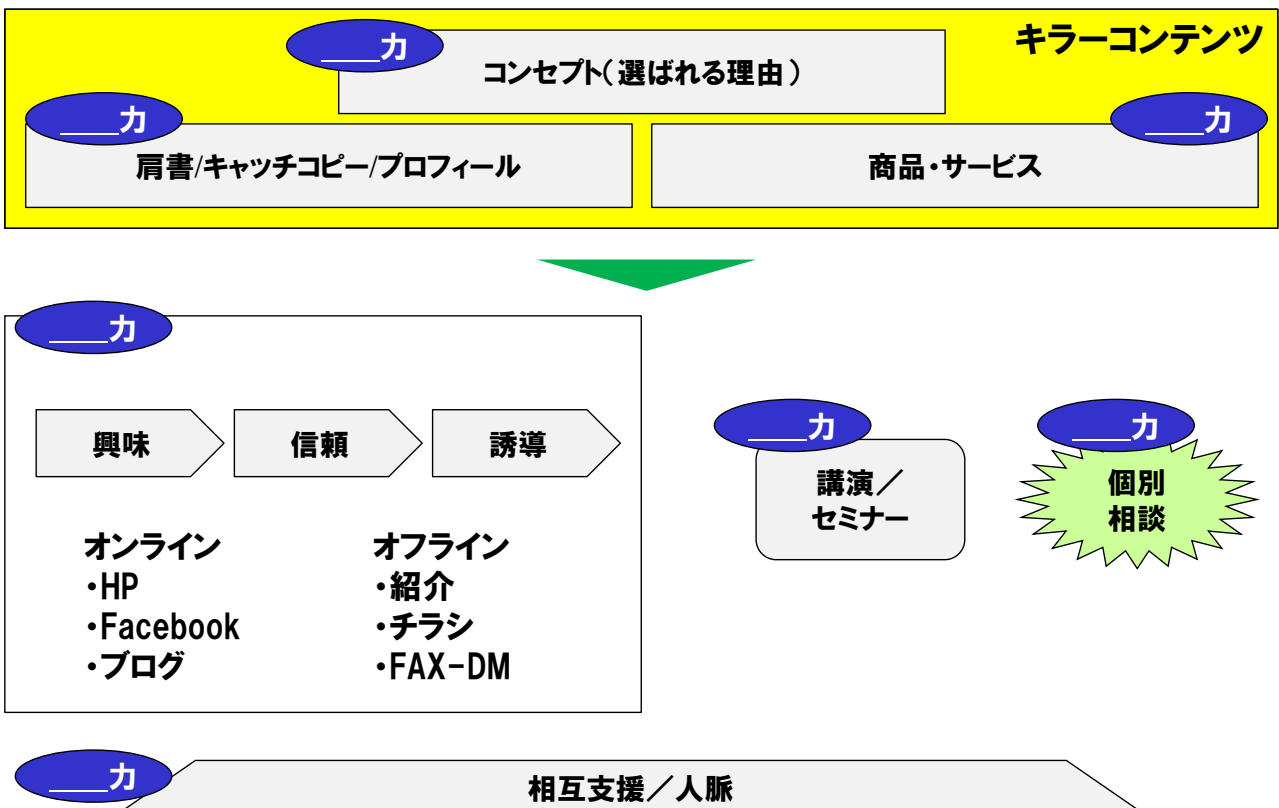
■バックエンド :200,000円～青天井

## キラコンテンツ開発までの7つのステップ



Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

## 先生ビジネスを成功させる“受注力” 7つの能力



Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

知識・ノウハウを「具体的なビジネス」に変える

士業・コンサルタント・講師・コーチなどの  
**独立開業**を成功に導く

## 先生ビジネス構築セミナー

セミナー終了後には、  
独自サービスを構築する 7 STEPが実行可能です!



5,000円



無料招待

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

## (ワーク) 副業用の名刺を作ろう

表

<b>屋号屋号屋号</b>	写真
キャッチコピーキャッチコピー 肩書	
<b>氏名 氏名 氏名</b>	
連絡先 住所: 東京都新宿区西新宿7-4-7イマス浜田ビル5階 電話: 03-1234-5678 メール: igarashi@exwill.jp ホームページ: https://exwill.jp	

表

--

裏

<b>提供サービス</b>	<b>プロフィール</b>
無料メールセミナー ***** https://URLURLURL	1978年神戸生まれ ***** ***** ***** ***** ***** ***** ***** *****
〇〇サービス ***** *****	
詳しくはこちら <input type="button" value="検索ワード"/> <input type="button" value="検索"/>	

裏

--

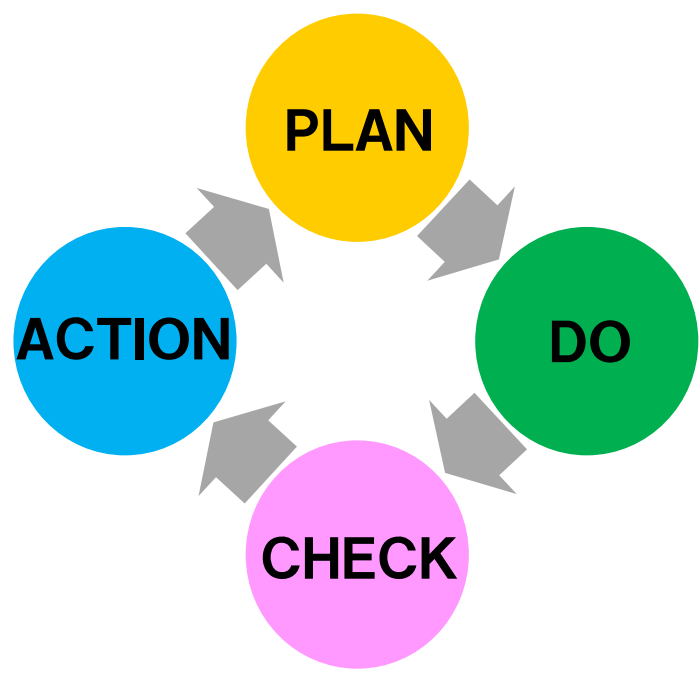
Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

紹介者	関係性	関係性のメンテナンス
(例) 鈴木一郎	大学の同期	年2回の食事会に誘う

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

成功の秘訣

PDCA(仮説検証)サイクルを回し続けること



Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

◆ **ともに成長する \_\_\_\_\_ を作る**

◆ \_\_\_\_\_ **を見つける**

◆ \_\_\_\_\_ **を身につける**

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

## 会社を辞めずに副業に成功するための24の質問

1. 自身がブレないレベルに腹落ちし、多くの人が共感するような、仕事のアイデアを明確に持っていますか？
2. あなたの立てている目標は、あなたの行動が明確になるように、具体的に期日や達成水準が設定されていますか？
3. あなたが副業を行う先生ビジネスの領域を決めるために、感情・能力の面から「自己棚卸」を徹底的に行っていますか？
4. あなたの知識や経験を活かして仕事になる見込み客が誰なのか、その見込み客を一言で具体的に表現できますか？
5. あなたの見込み客の抱える潜在的・顕在的な問題を、確認・検証済みですか？
6. あなたの見込み客が飛びつくような価値を、具体的に定義していますか？
7. あなたのライバルが具体的に特定できており、その特徴を調査していますか？
8. あなたとライバルとの間の「圧倒的な違い」は、具体的に何ですか？
9. 資格名ではない、仕事が取れる肩書は明確にありますか？
10. あなたの価値を0.5秒で伝えるキャッチコピーは決まっていますか？
11. 単なる経歴書ではない、読み手から共感を得るためのプロフィールを作成していますか？
12. 副業として収益を得られる商品サービス群を、具体的に設計していますか？
13. 具体的なサービス内容の分かる、商品サービスの詳細設計を行っていますか？
14. 会社の看板を使わずに、話をただで仕事を取れる自己紹介の方法を身に付けていますか？
15. あなたの価値が伝わるようなツール(会社以外の名刺やチラシなど)を作成していますか？
16. 見込み客があなたの商品サービスを購入するまでの購買心理を整理していますか？
17. 購買心理に沿って、見込み客が自動的に商品サービスを購入してしまう方法を理解していますか？
18. あなたが豊かな人生を歩むために、会社員としての本業以外に稼ぐべき最低限の売上額は明確ですか？
19. 副業のことを本音でフィードバックしあえるような、信頼できる会社以外の仲間がいますか？
20. 副業のことを何でも相談できるメンター(アドバイザー)はいますか？
21. 「先生」と呼ばれる立場で仕事をするための、マインド・考え方を理解していますか？
22. 「見込み客との関係性を強化するコミュニケーション法」を仕組みにするノウハウを持っていますか？
23. 下請けやフランチャイズではない、先生業の仕事を安定的に受注する方法を理解していますか？
24. あなたが「お願いします」と言うのではなく、見込み客に「お願いします」と依頼されてから仕事を受ける方法を知っていますか？

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

ステージ	名称	月商目安	取り組む課題
1	模索期	0円	自己棚卸、キラーコンテンツ仮説づくり、人脈構築
2	仮説検証期	～ 万円 (～年商 万円)	テスト(仮説検証)、モニター受注、 事務手続き(オフィス決め、開業届・登記など)
2.5	下積み期	～ 万円	本業の“腕“の向上(下請け・弟子入り、など)
3	成長期	～ 万円 (～年商 万円)	セールスの仕組みづくり、人脈拡大、 商品サービスのブラッシュアップ
4	売れっ子	～ 万円 (～年商 万円)	マーケティングの仕組みづくり(Web本格活用など)、 単価アップのためのブランディング
5	仕組み屋	万円～ (年商 万円～)	コミュニティ構築、組織開発(会社・協会)

Copyright 志師塾 All Rights Reserved.

本資料に関するお問い合わせは、  
下記宛先までお願いいたします。



運営:株式会社エクスウィルパートナーズ

Mail:customer@44jyuku.com

Tel:03-5937-2346

HP:https://44jyuku.com/

〒160-0023 東京都新宿区西新宿7-2-5 TH西新宿ビル6階

(注)ExWillPartnersの許可なしに本資料の複製・配布を禁止します。