

士業、コンサルタント、コーチ、講師 など  
「先生業<sup>®</sup>」で独立開業、新規事業スタートしたい方へ

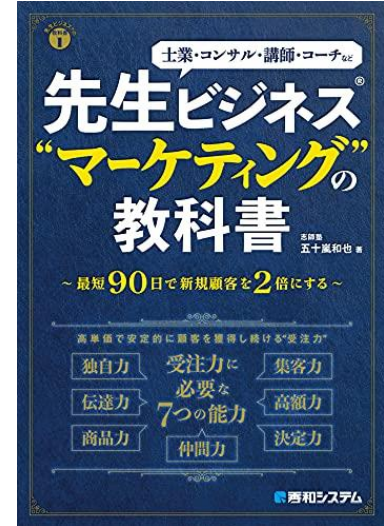
## 先生業のための新規開業セミナー ～ 収入の真実と、失敗しないための5ステップ～

---



先生ビジネスプロデューサー<sup>®</sup>  
五十嵐和也

- ◆株式会社エクスウィルパートナーズ 代表取締役社長
- ◆一般社団法人 先生ビジネス共同協会 代表理事
- ◆先生業向けビジネススクール“志師塾”塾長
- ◆士業・コンサル・講師・コーチなど、  
**“先生ビジネス”の第一人者**
  - 》1,000名超の先生業をプロデュース。
  - 》2,000名超の先生業コミュニティを主催。



- ◆ 1978年、神戸生まれ
- ◆ 神戸大学卒業 一橋大学大学院MBA修了
- ◆ NECに入社、システムエンジニア・コンサルを経験
- ◆ 30歳で独立起業、現在は、スクール・コミュニティ運営・レンタルオフィス・Webサービスなど、9事業を展開中。
- ◆ 趣味:サルサダンス、三国志、ゴルフ

# 先生業の収入の実態と 開業・新規事業スタートまでの正しいステップ

# 事業主の 平均所得(≒年収)は？

**約419万円**  
**(給与所得は、約726万円)**

出所:国税庁「申告所得税標本調査(令和2年分)」より

**同じ生活水準のためには、  
会社員の年収に比べ、  
年商(売上)はいくら必要か？**

税金

社会保険

IT投資

交通費

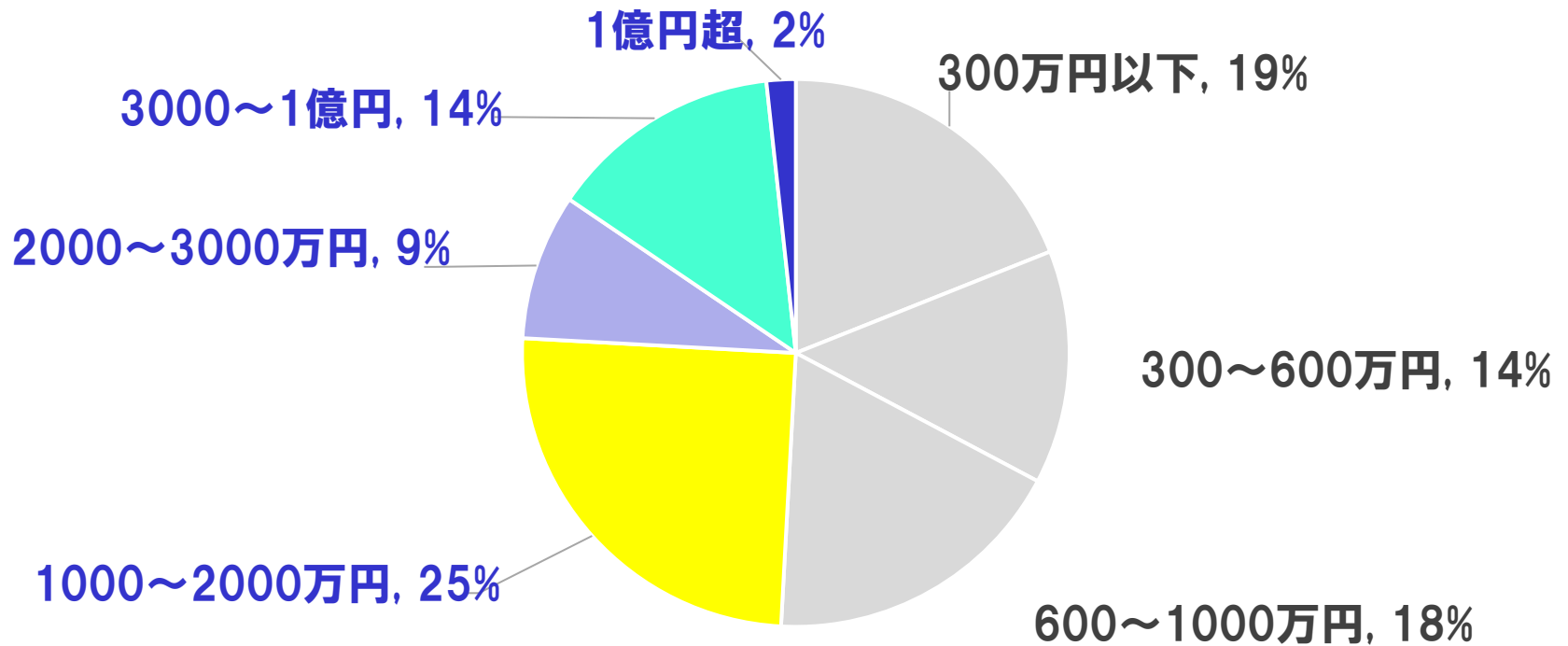
約1.5倍

研修費

オフィス代

いくら年商を目指すか？

## 受講後の年商



**約50%が、年商1,000万円超**

## 先生ビジネスの成長ステージ

ステージ	名称	売上目安
1	模索期	0円
2	仮説検証期	月商30万円 (年商約300万円)
2.5	下積み期	月商30~ 100万円
3	売れっ子	年商1,000万円
4	第一人者	年商3,000万円
5	事業家	年商1億円超

目指す水準

## ある月の売上構成

研修(助成金)	199,500
教材づくり(資格予備校)	90,000
コンサル(専門家派遣)	25,000
コンサル(直受注)	250,000
セミナー講師(公的機関)	20,000
コンサル(下請け)	30,000
研修会社の研修(下請け)	245,000
主催セミナー・講座	35,800
<b>月商計</b>	<b>1,016,300</b>



売れっ子♪

月の稼働時間：約500時間 **時給：約2,000円**

**残るお金が少ない、不安定、先行き見えず、変え方分からない、時間が無い**

## 月商100万円→300万円の变化

研修(助成金)	199,500	—
教材づくり(資格予備校)	90,000	—
コンサル(専門家派遣)	25,000	—
コンサル(直受注)	250,000	1,130,000
セミナー講師(公的機関)	20,000	125,000
コンサル(下請け)	30,000	—
研修会社の研修(下請け)	245,000	—
主催セミナー・講座	35,800	2,135,800
月商計	1,016,300	3,390,800

月の稼働時間:約150時間 時給:約20,000円(10倍)

資金に余力あり、次の投資(未来)を考える、プライベートも充実

## 月商300万円→月商1,000万円での、月商の変化

コンサル	1,130,000
講師(主催:自分講師)	2,135,800
講師(公的機関)	125,000
合計	3,390,800



コンサル	300,000
講師(自分講師)	1,864,000
講師(他人講師)	5,802,000
会員制サービス	416,000
Web制作	1,122,000
レンタルオフィス	920,000
合計	10,424,000

月の稼働時間:約250時間 “自分の”時給:約40,000円(2倍)

仲間とのチャレンジ、広く社会貢献、時間は少し逼迫

**年商1,000万円の  
適正時給は？**

	週5日稼働 月160時間 (20日×8時間)	週3日稼働 月96時間 (12日×8時間)
年商1,000万円 (月商83万円)	<b>5,208円/時</b> (1,000万÷12月÷160時間)	<b>8,681円/時</b> (1,000万÷12月÷96時間)
年商3,000万円 (月商250万円)	<b>15,625円/時</b> (3,000万÷12月÷160時間)	<b>26,042円/時</b> (3,000万÷12月÷96時間)

## 1. 顧問型

・10万円/月 × 12か月 × 10件 = **1,200万円**

・3万円/月 × 12か月 × 30件 = **1,080万円**

## 2. プロジェクト型

・50万円 × 12件 + 100万円 × 6件 = **1,200万円**

・8万円 × 12件/月 × 12か月 = **1,152万円**

## 3. 研修型

・9万円 × 10日/月 × 12か月 = **1,080万円**

## 4. 会員ビジネス型

・18,000円/月 × 50人 × 12か月 = **1,080万円**

## 5. 手数料収入型

・(20万円 × 3件/月 + 10万円 × 4件/月) × 12か月 = **1,200万円**

## 6. 講座型

・30万円 × 10名 × 4回 = **1,200万円**

## 1. 顧問型

・25万円/月 × 12か月 × 10件 = **3,000万円**

## 2. プロジェクト型

・100万円 × 12件 + 300万円 × 6件 = **3,000万円**

・250万円 × 12件 = **3,000万円**

## 3. 研修型

・90万円 × 月3件 × 12か月 = **3,240万円**

## 4. 会員ビジネス型

・10,000円/月 × 300人 × 12か月 = **3,600万円**

・3,000円/月 × 600人 × 12か月 + 10,000円/月 × 90人 × 12か月 = **3,240万円**

## 5. 手数料収入型

・80万円 × 4件/月 × 12か月 = **3,840万円**

## 6. 講座型

・48万円 × 20名 × 4回 = **3,840万円**

現実には組み合わせ

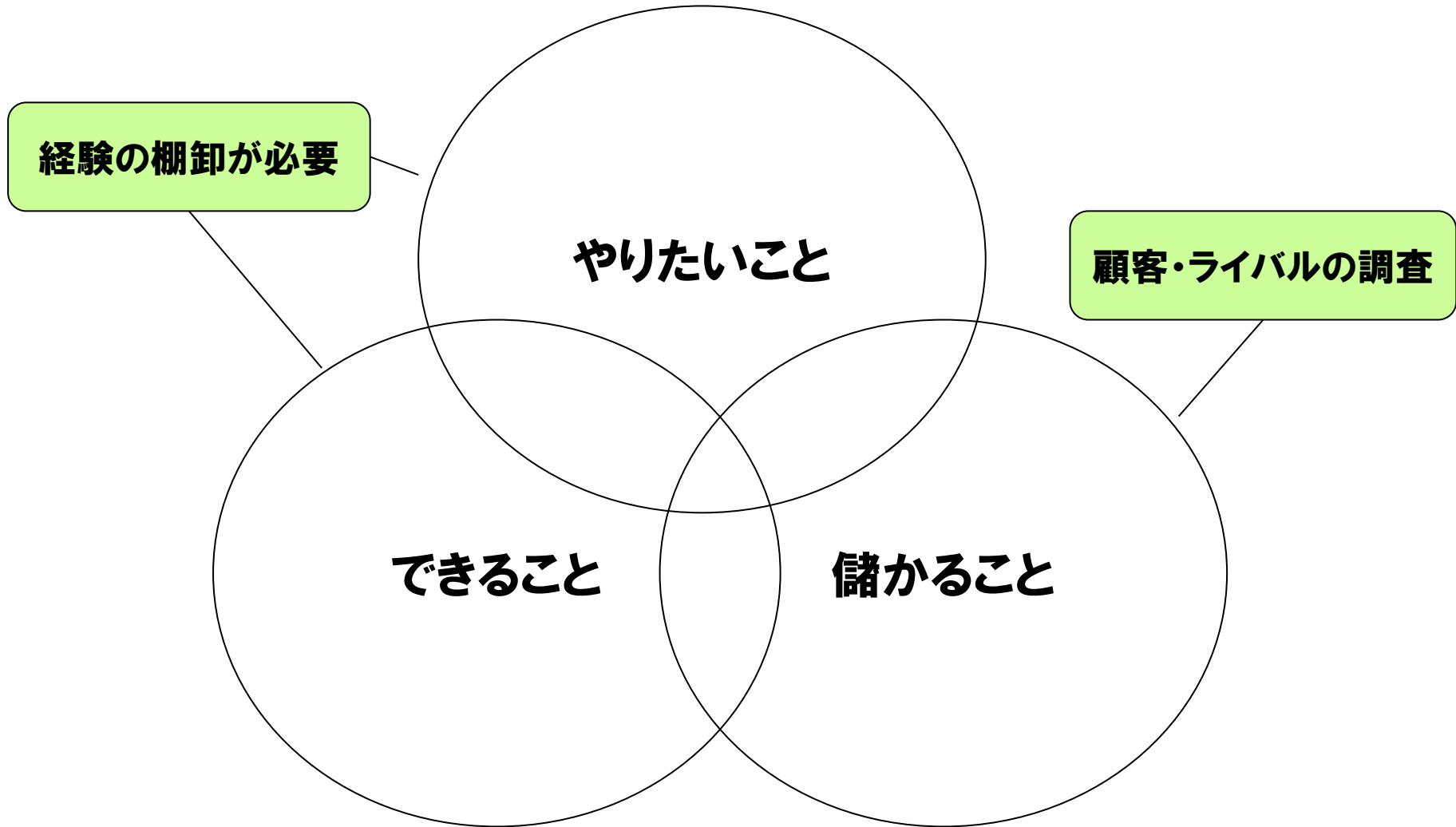
## 展示会営業<sup>®</sup>コンサルタント 中小企業診断士 清永健一さん ～独立開業後、2年で年商3,000万円を突破～



どのように進めれば良いのか？

# 先生業を始めるまでの5ステップ



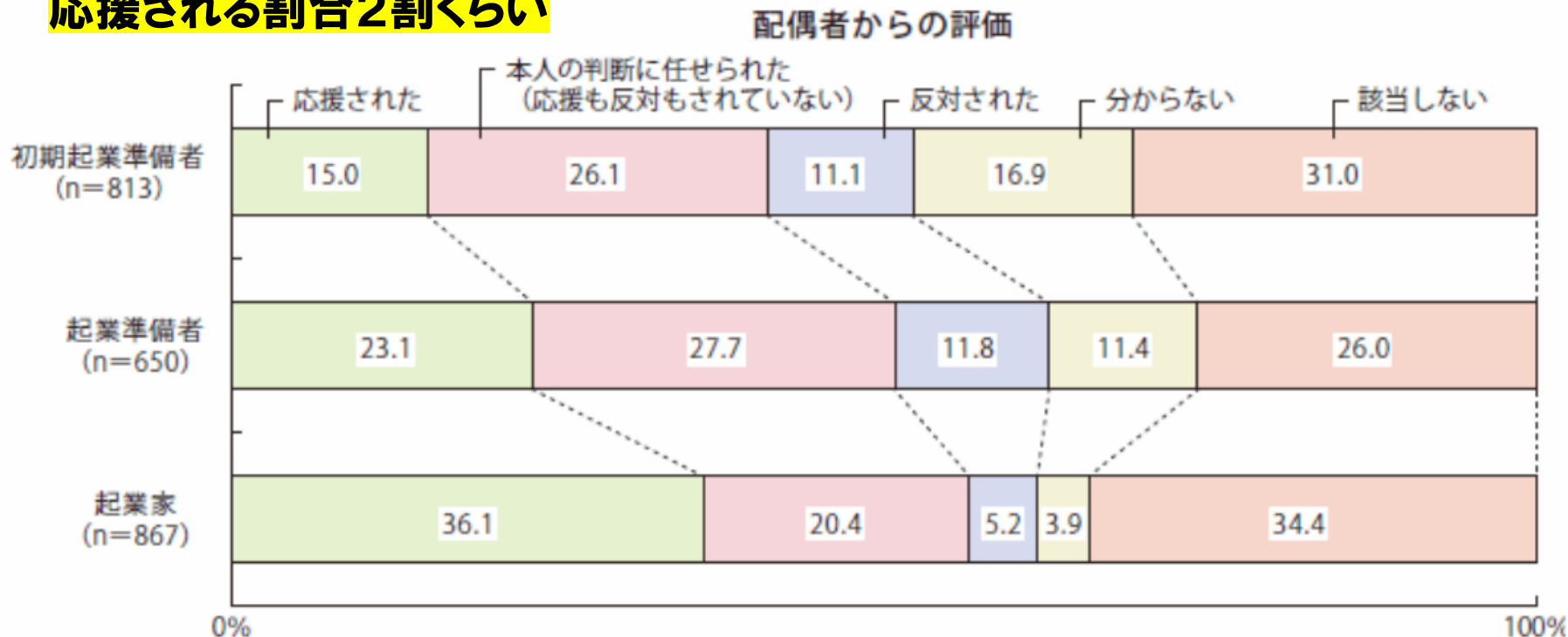




「君の志は何ですか？」

# 家族には、早い段階から応援してもらおう

## 応援される割合2割くらい



出所：中小企業白書

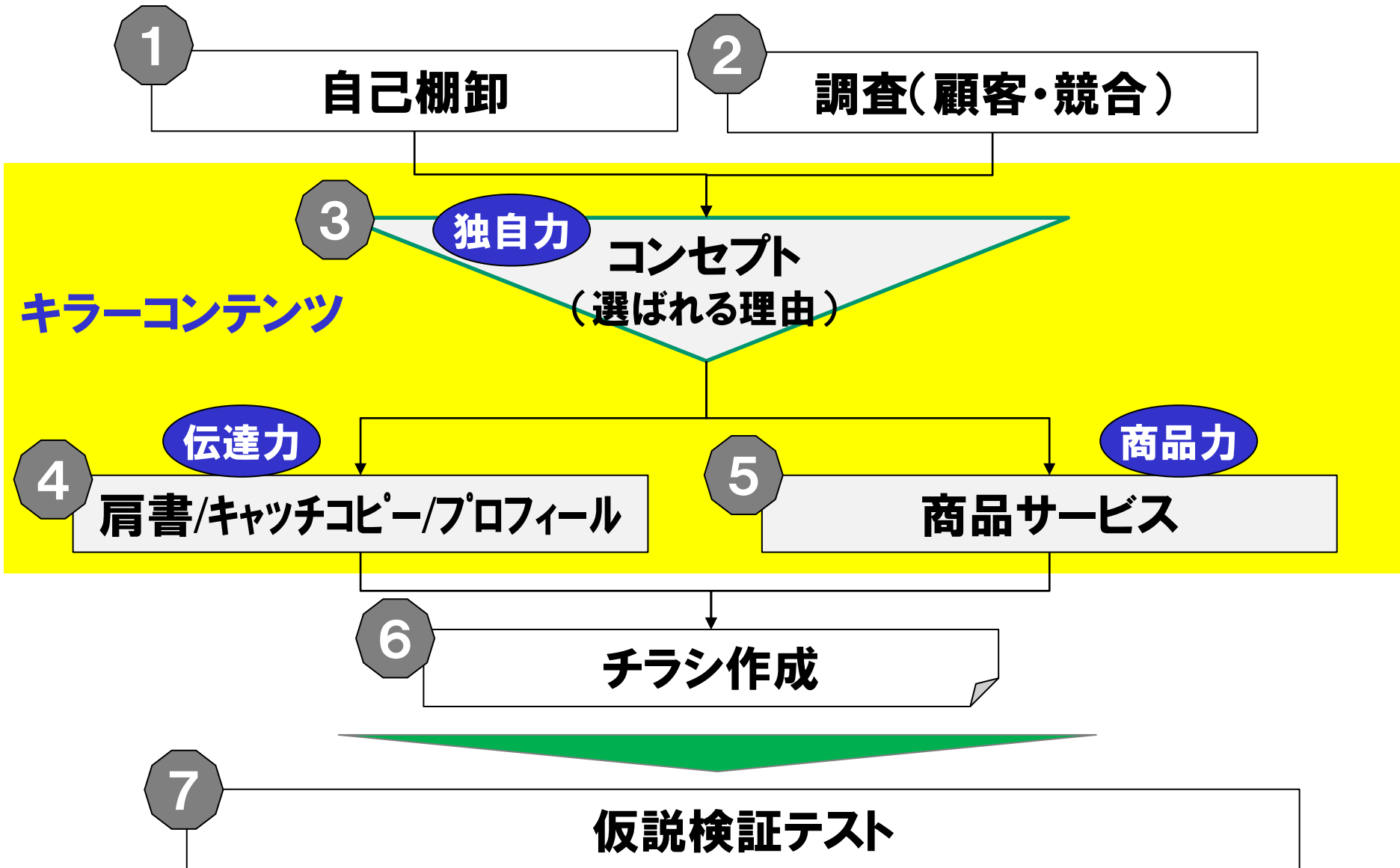


志師塾チャンネル(YouTube)

「独立起業で家族に反対された、どうする？」



# キラーコンテンツ開発までの7つのステップ



# キラーコンテンツを反映した、チラシの例

ターゲット  
コピー

Web集客が苦手な先生のための、3か月集中プログラム

志師塾 Shishijuku

東京・大阪  
福岡 開催

士業・コンサルタント・講師・コーチなど、  
『先生業』のためのWeb集客講座  
もう顧客獲得で悩まない



先生業としてのWeb活用法を身に付け、  
高単価で安定した顧客獲得の仕組みを創りませんか？

～先生業限定の「相互支援コミュニティ」に参加権付き～

特徴1

Webだけではなくリアル  
との組み合わせも

特徴2

予算0、見込み客0から  
実施可能

特徴3

ITの細かな知識は不要。

<実績のごく一部>



Web集客開始して、3ヶ月で17件の継続契約を獲得  
(税理士 上田洋平さん)



月1万円だった月額売上が、2ヶ月後に約108万円にアップ  
(パーソナルトレーナー 藤田英樹さん)



ブランディングの確立で、受注単価が375倍にアップ  
(事業型士 渡部佳奈子さん)



会社設立1年半で年間500人を集客し、16拠点に拡大  
(ボイスカウンセラー 江頭幸宏さん)



ソーシャルメディア活用で、イベント集客数が5.3倍に  
(キヤンドルスクール・セラピスト 藤原みづほさん)



独立初月から月商100万円を受注、8ヶ月後には  
受注1000万円を突破 (弁護士 廣田尚史さん)

株式会社エクスウィルパートナーズ

mail:shishijyuku@exwill.jp

TEL:03-5937-3250

商品  
説明

▼カリキュラム

※開講日程は、志師塾ホームページでご確認ください。

回	内容
第一講	・先生業Web集客のフレームワーク ・選ばれるためのポジショニング戦略
第二講	・伝達力3点セット、肩書、キャッチコピー、プロフィール作り ・ソーシャルメディア徹底使いこなし集客法① (アメブロ、ツイッター)
第三講	・ソーシャルメディア徹底使いこなし集客法② (Facebook) ・リアルでの紹介獲得法
第四講	・顧客獲得のためのセミナー戦略 ・集客用ページの作り方
第五講	・ホームページの作り方 ・ジョイントベンチャー戦略
第六講	・ネット広告の効果的な使い方と、コピーライティング技術

・本講座が始まる前には事前総親会を、各講義の初にも総親会(延長戦)を開催します。(自主参加)  
・本講座の期間中は、個別相談が無制限で受けられます。個別コンサルと同じ効果があります。

特典

▼特典

- ・毎回の講義を録画配信・PDFテキストデータ
- ・経営者や士業、セミナー講師などの無料紹介
- ・知恵の場 オフィスが格安で利用可能
- ・ホームページ・集客用ページの割引制作



講座期間中は、  
課題があります。  
※講師が直接添削

プロ  
フィール

ノウハウ開発者・志師塾塾長 五十嵐和也

【たった30日でおなたの先生ビジネスは絶対儲かる!】の著者として、士業・コンサルタント・講師・コーチといった「先生業」向けに、集客・ブランディング・セミナー企画・営業サポート・ビジネス設計など幅広く支援する、先生ビジネスプロフェッサー。大手企業でのシステムエンジニア・ビジネスコンサルタントを経て、経営コンサルタント・中小企業診断士として独立するも、顧客獲得でまず、300万円の借金を重ねる。ホームページを作成しても、4年で1件7割引き合わせがなかったこと。その後、独立業に成功する方法について独自の研究を重ね、先生ビジネスで成功する法則を発見。その法則に従ってWebを活用し、1年で259名の顧客獲得を実現する。そこで自ら創業した顧客獲得法を体系化し、先生業に特化した志師塾を主宰。現在では、年間100名以上の先生業を支援している。中小企業診断士、MBAの取得で身に付けた理解と、自らの実戦経験と融合したノウハウが、多くの先生業から圧倒的な支持を得ている。中小企業診断士、MBA、システムアナリスト。



価格・  
申込方法

500人の先生が実証した  
“先生業ならではの”Web集客法

価格・480,000円  
場所：東京、名古屋、大阪、福岡  
定員：20名(会場によって若干異なります)

まずは、プレセミナー＆説明会にご参加ください。  
「先生業のためのWeb集客セミナー」  
【お申込み】志師塾ホームページより

志師塾 で検索

運営会社：株式会社エクスウィルパートナーズ

160-0023 東京都新宿区西新宿7-4-1イイモビル5階

mail:shishijyuku@exwill.jp

TEL:03-5937-3250

# 仮説検証に重要な人脈は、早めに構築を



先生ビジネスEXPO 2023

独立開業のリアル!  
Webなし、開業半年で  
年収1700万円超の  
3つの秘訣



田中 順さん

融資に強い! 採択率100%の  
大型補助金コンサルタント  
中小企業診断士



YouTube

【成功事例】中小企業診断士がWebなし開業半年で年収1700万円超

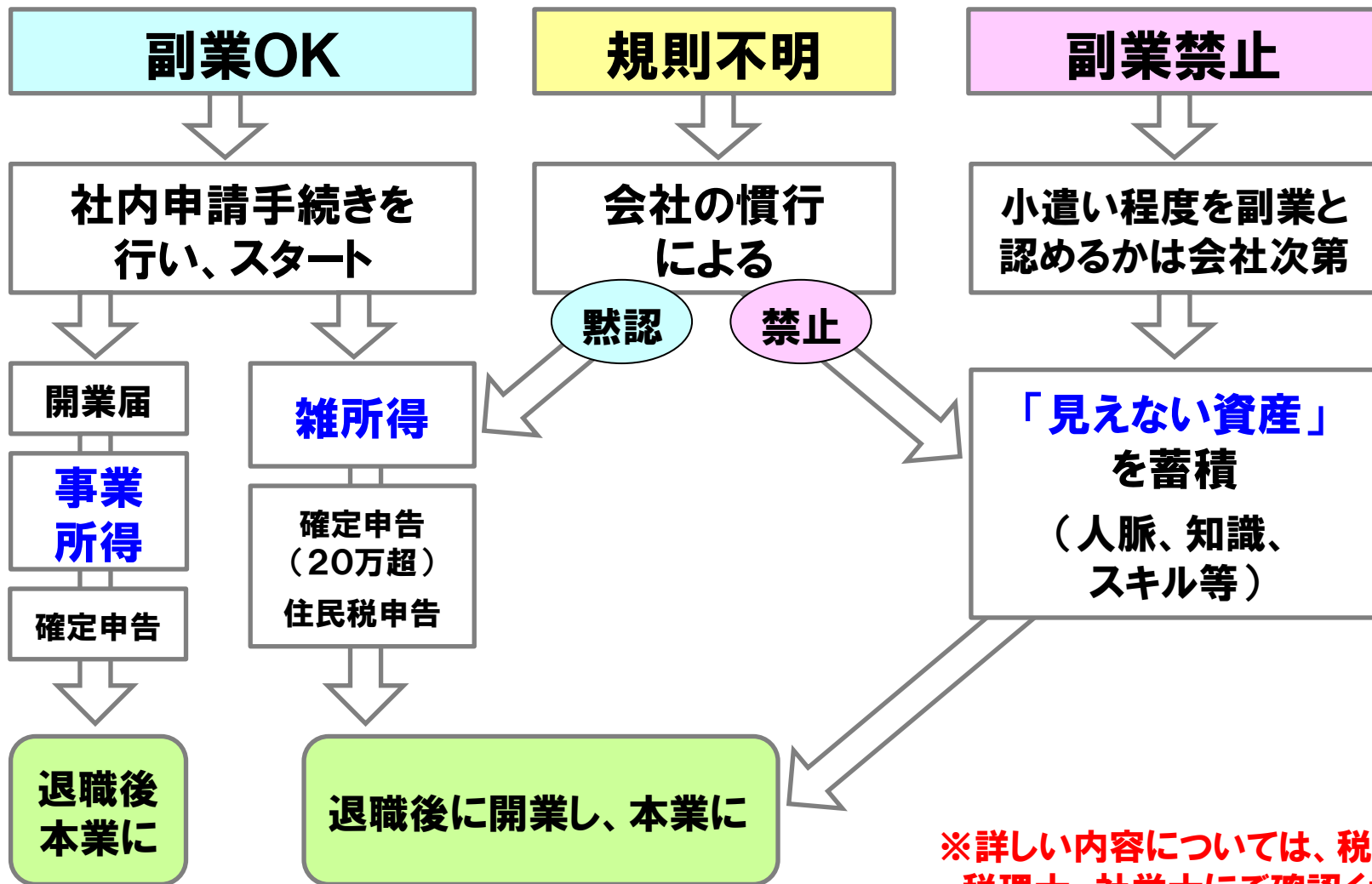
## 起業前に取り組んでいたこと

- 東京都中小企業診断士協会中央支部でのボランティア活動  
～イベント・セミナー企画・運営(4年連続表彰)～
- 補助金審査(ものづくり補助金、小規模事業者持続化補助金、  
事業承継・引継ぎ補助金など)
- 業界動向記事の執筆、書籍執筆3冊(共著)、雑誌記事執筆
- セミナー講師(融資、補助金、キャッシュレス等)
- 補助金申請サポート(小規模事業者持続化補助金から開始)
- 起業準備(志師塾77期生)
- 人脈拡大(志師塾現役生及び卒業生との1to1 meeting500回)

- ◆ **本業 + 非収益の副業（ボランティア）**
- ◆ **本業 + 副業（補助収益レベル）**
- ◆ **本業 + 複業（がっつり）**
- ◆ **「独立開業」が前提の副業**

# 副業OKな会社？それ以外？

まず、会社の就業規則、社内ルール、実績などを確認！



※詳しい内容については、税務署、税理士、社労士にご確認ください。

...

## 【継続案件を獲得できました】

副業、兼業で2020年7月15日に始め、先月2回目の決算を迎えました

まもなく丸2年か経とつとしてます

初年度売上は282万円

2年目売上は950万円、3年目も本日の段階で前年超えが確定しました（ヤバい、ポチポチ本業を超えてしまつ）

私の担任できるコンテンツは【営業戦略】という、お々に契約いただけると業務内容でけお

## 【収益の目安】

# 本業：副業 = 3：1

## 先生ビジネスの成長ステージ

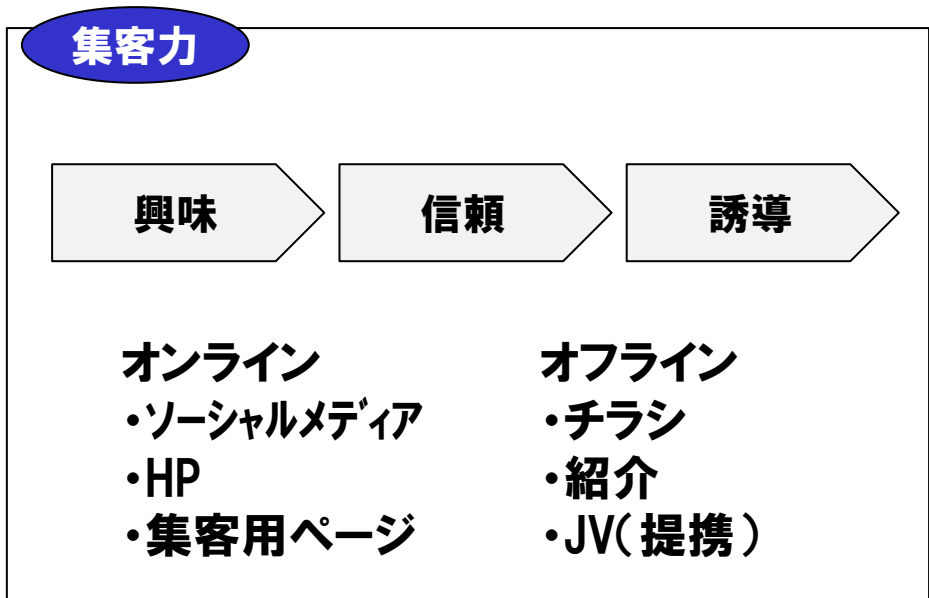
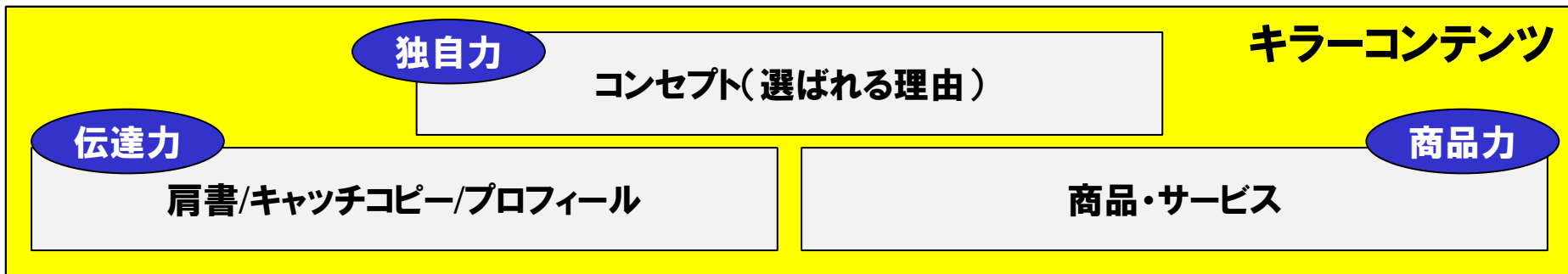
ステージ	名称	売上目安
1	模索期	0円
2	仮説検証期	月商30万円 (年商約300万円)
2.5	下積み期	月商30~ 100万円
3	売れっ子	年商1,000万円
4	第一人者	年商3,000万円
5	事業家	年商1億円超



## 代表的な開業手続き

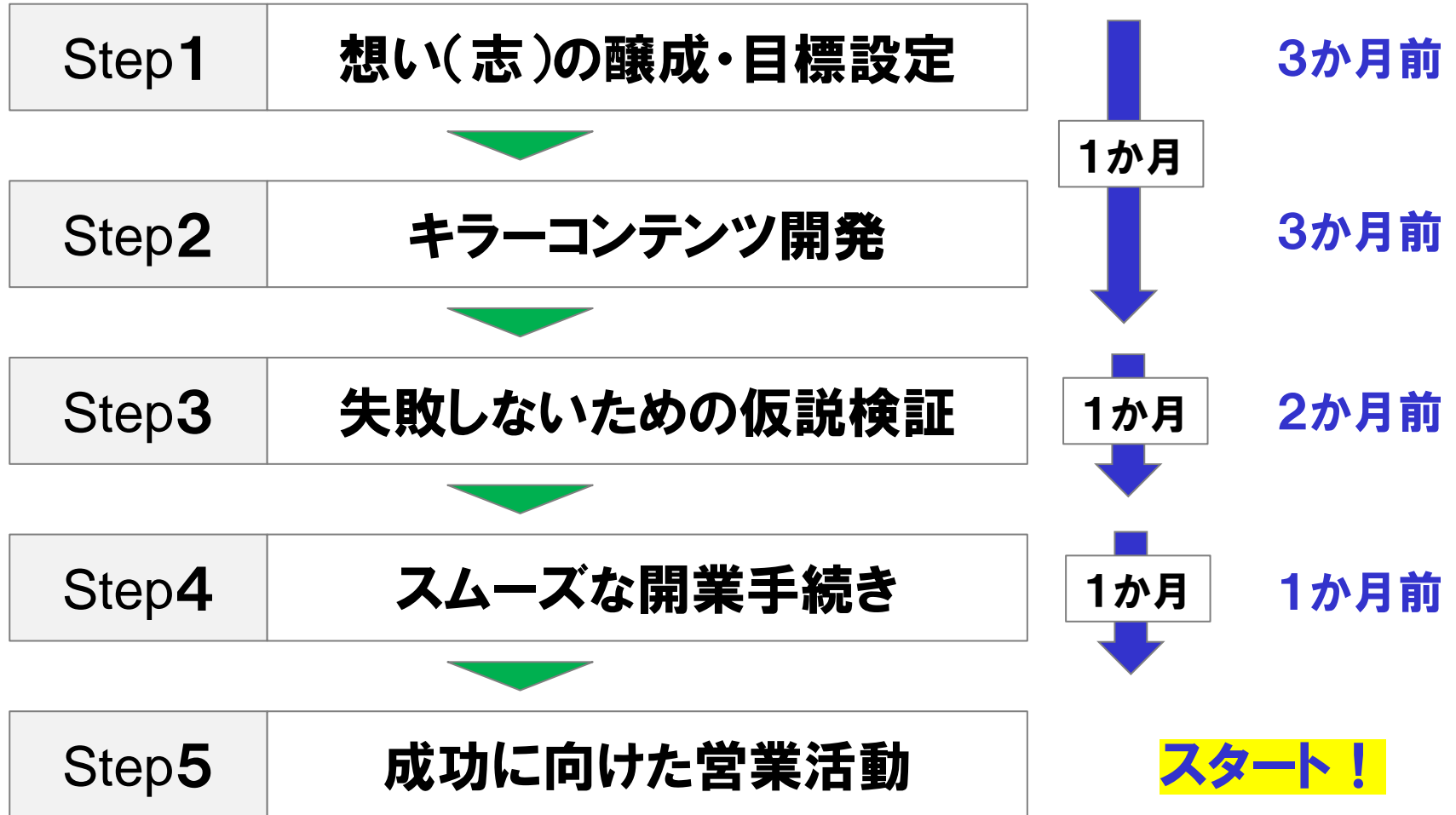
- ◆開業届/会社設立
- ◆社会保険(健康保険、国民年金、等)に加入
- ◆(必要であれば)各種登録、許認可
- ◆ローン・クレジットカードなどの審査(退職前を推奨)
- ◆退職手続き
- ◆銀行口座の準備
- ◆印鑑の作成
- ◆オフィス選定/住所準備
- ◆メンターの選定
- ◆請求書や確定申告などの経理の準備
- ◆営業ツール作成(名刺、HPなど)
- ◆資金調達(日本政策金融公庫/信用保証協会)
- ◆知人への開業案内

# 先生ビジネスを成功させる“受注力” 7つの能力

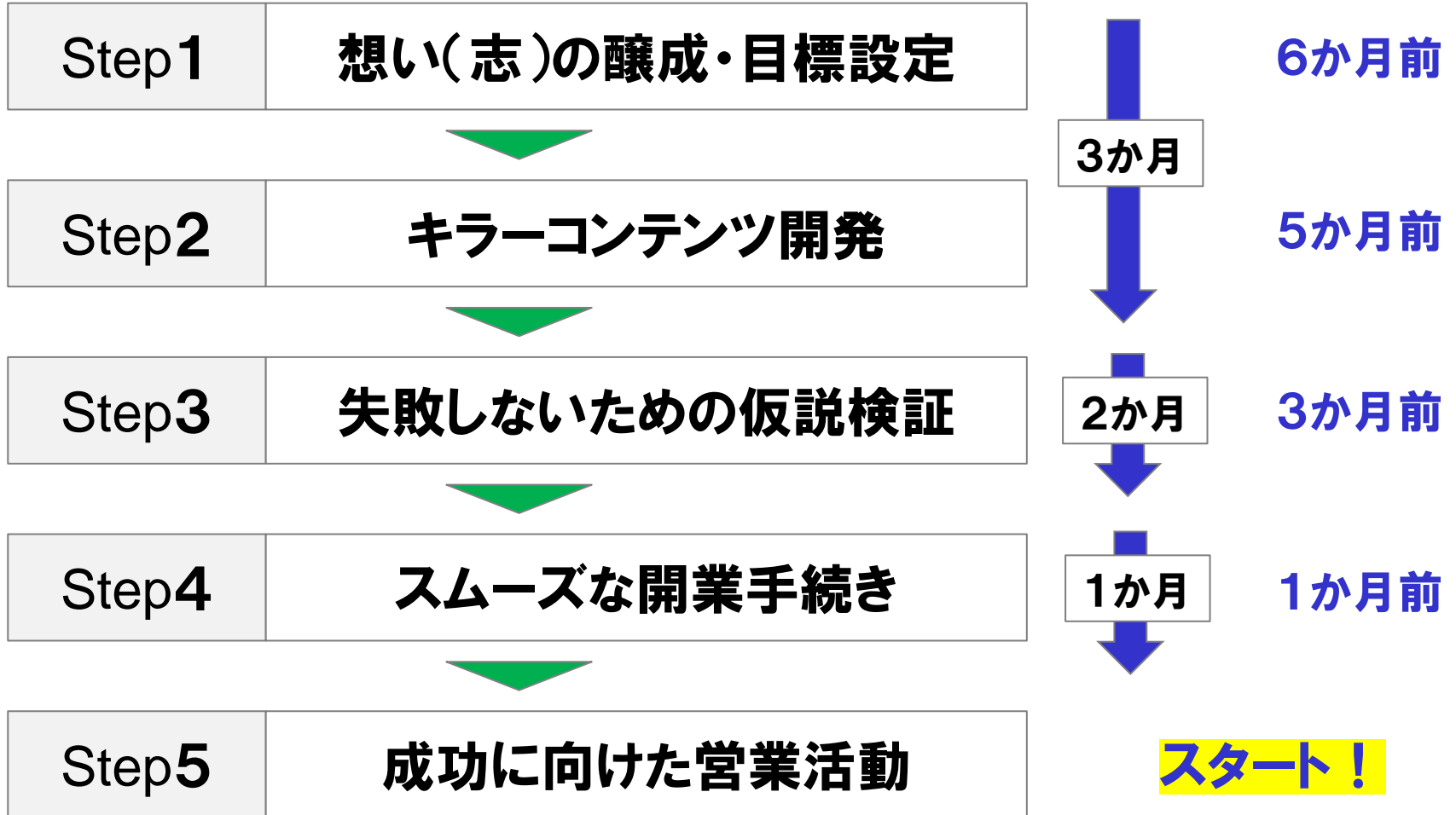


いつやれば良いのか？

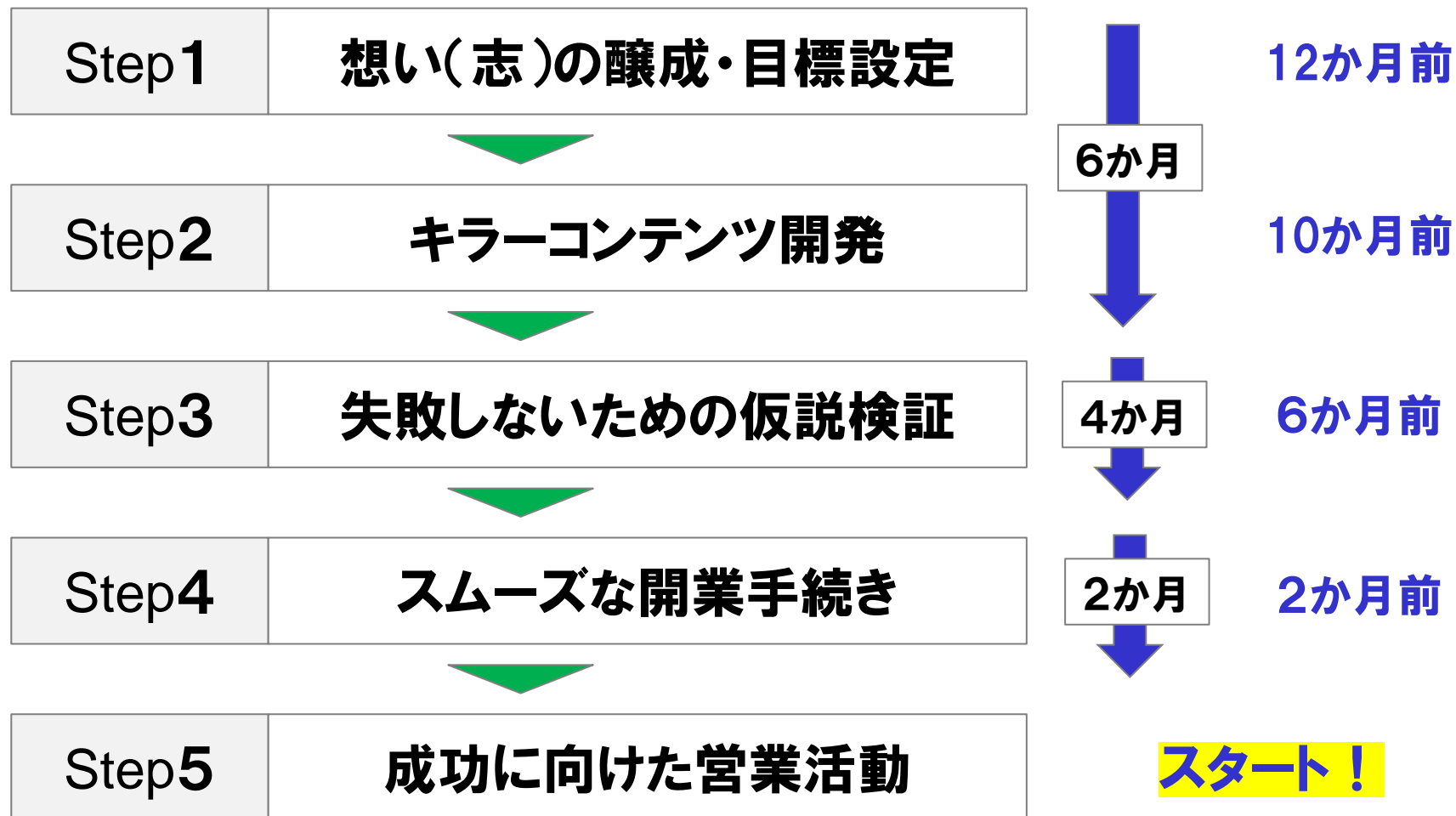
# 短期型（3か月前からスタート）



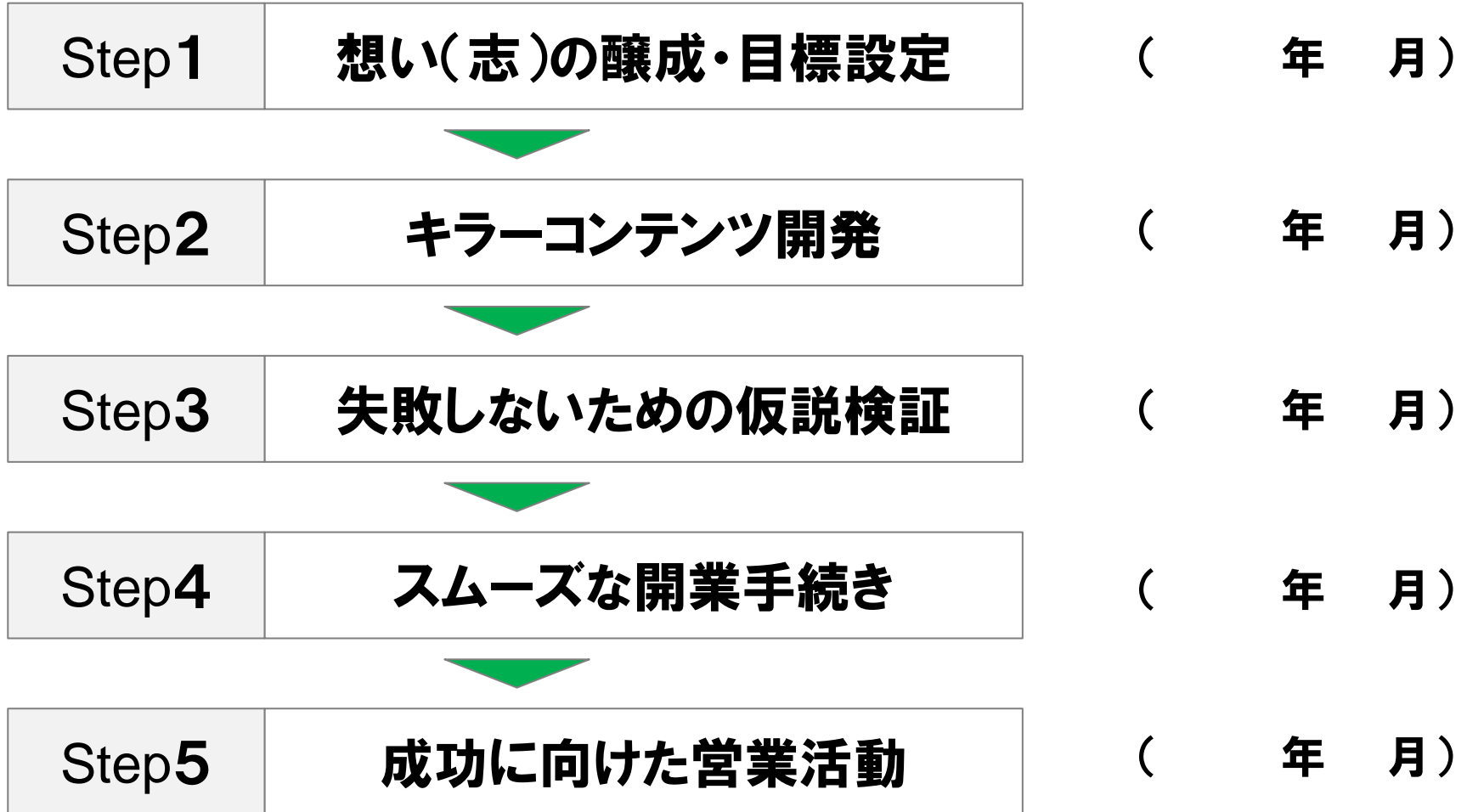
# 標準型（6か月前からスタート）



# 確実型（1年前からスタート）



# (ワーク) 未来に日付を入れましょう!



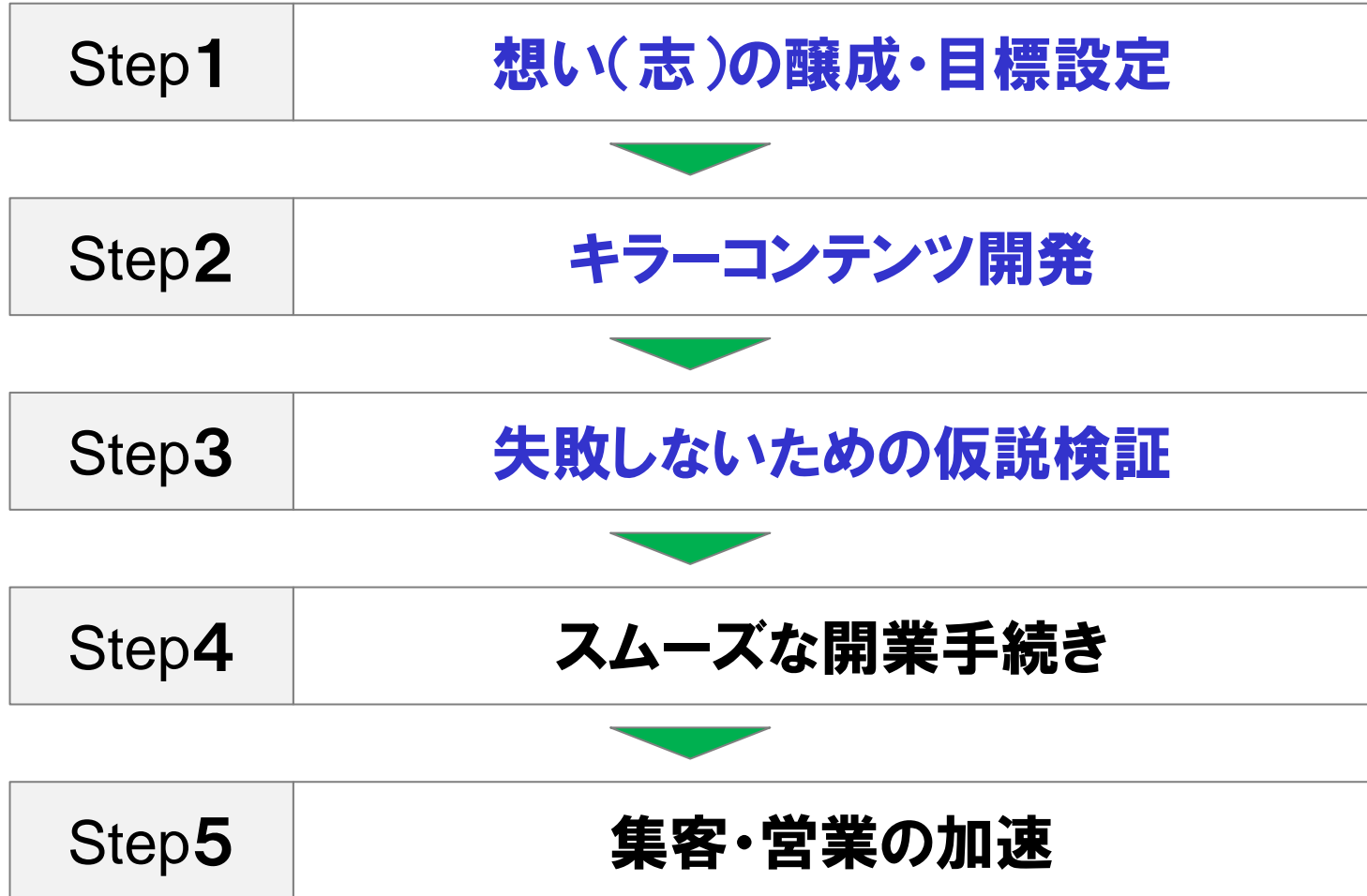
実行計画

×

実行環境

- ◆ **ともに成長する仲間を作る**
- ◆ **ペースメーカーを見つける**
- ◆ **起業家精神を身につける**

# 先生業を始めるまでの5ステップ



知識・ノウハウを「具体的なビジネス」に変える

士業・コンサルタント・講師・コーチなどの  
**独立開業**を成功に導く

## 先生ビジネス構築セミナー

セミナー終了後には、  
独自サービスを構築する 7 STEPが実行可能です！



特別招待URL

※セミナー動画視聴の方は、「**5,000円→無料**」とさせていただきます。

[https://44jyuku.com/lp/sensei\\_biz/introduction?p=1050](https://44jyuku.com/lp/sensei_biz/introduction?p=1050)

**本資料に関するお問い合わせは、  
下記宛先までお願いいたします。**



**運営：株式会社エクスウィルパートナーズ**

**Mail: [customer@44jyuku.com](mailto:customer@44jyuku.com)**

**Tel: 03-5937-2346**

**HP: <https://44jyuku.com/>**

**〒160-0023 東京都新宿区西新宿7-2-5 TH西新宿ビル5階**

**(注)ExWillPartnersの許可なしに本資料の複製・配布を禁止します。**